

**Projektnamn:** Affärssystem – nätverk för fler exportaffärer

## Projektidé och utförande:

Skapa projektgrupper av företag som har intresse av samma exportmarknad och vars produkter och tjänster riktar sig mot samma kundkategori.

Gruppen – affärssystemet – tar fram en gemensam marknadsplan för aktuellt land och vald kundgrupp. Man knyter de kontakter med resurser från högskolor / universitet samt offentliga aktörer som behövs för att stärka gruppen.

Utifrån de mål och den strategi som formulerats tar man fram en aktivitetsplan och budget för arbetet.

Bland de affärssystem som drivs inom vårt företagsnätverk Sustainable Sweden Southeast har följande helt eller delvis energifokus:

- Infrastrukturlösningar till sjukhus, *Sustainable Hospitals*
- Samhällsplanering och byggnation, *Sustainable Building*
- Närvärmelösningar med sol/pellets, *District Heating Systems*
- Underleverantörer Vindkraft, *Windpower Industrial Group*
- Avfallshantering och deponigas, *Waste Management Systems*
- Industriell Miljöteknik, *Industrial Environmental Technology*

## Resultat (vad lärde vi oss?):

Framgångsfaktorerna för våra affärssystem är:

- Starkt kund- och affärsfokus
- Mycket relationsbyggande i form av personliga möten såväl inom projektgruppen som mot kund.

## Bilder och downloads:

## Kontaktuppgifter:

Synnove.tallhage@sustainable-sweden.se